



Amplía tu currículum

Actualiza conocimientos

Mejora tu técnica y habilidades

Obtén reconocimiento profesional

CRR Marketing
Telf. 971 193 043
info@crrmarketing.es

Revenue Management

REVENUE MANAGEMENT HOTELERO

Curso presencial de 8 horas de duración

Incluye plantillas y casos prácticos

CONTENIDOS:

1. Principios básicos del RM: conceptos, precedentes y principios del RM, Objetivos y KPI de medición.
2. Procesos de trabajo y forecast: Las 4Cs, 10 pasos para evaluar un RM y previsión de demanda para fijar una estrategia de precios óptima.
3. Herramientas: comparadores de precios (shoopers), PMS, RMS, CRS+BE, Channel Managers, paneles de control y análisis en Excel.
4. Técnicas de Fijación de precios: análisis de la competencia, diario de precios, factores externos, tipos de precios y tarifas, estrategias para mejorar las conversiones online en las OTAS y venta directa.

Nota: Ejercicios prácticos de cálculo y analíticos, tales como cálculo de los KPI, pick ups OTB vs SMLY, forecast, análisis de precios del compset, y simulador de estrategias de precios.

OBJETIVOS:

Curso dirigido a Recepcionistas, E-commerce Managers, Jefes de Recepción, Jefes de reservas, Jefes de ventas y profesionales relacionados con el sector del turismo que deseen:

- ✓ Dominar los principios básicos del Revenue Management, cultura, objetivos que persigue e indicadores de medición.
- ✓ Aprender los procesos de trabajo y análisis previos a tener en cuenta para definir los precios óptimos.
- ✓ Trasladar a los participantes la exposición de herramientas con las que trabajan los RM.
- ✓ Pricing: aprender a analizar los precios de la competencia, conocer los tipos de precios, tarifas y factores influyentes para la definición de una estrategia de precios y técnicas para mejorar las conversiones de ventas.

PONENTES:

- ✓ José Navarro. Experto en Revenue Management y Dirección Hotelera con amplia experiencia en empresas como Barcelo, Riu y Melia Hotels International. Desde 2009 gestiona el Revenue Management de varios hoteles de Beezhotels y ha impartido formación para varias cadenas hoteleras, hoteles independientes y universidades de Baleares, Cataluña y Valencia.



Amplía tu currículum

Actualiza conocimientos

Mejora tu técnica y habilidades

Obtén reconocimiento profesional

CRR Marketing
Telf. 971 193 043
info@crrmarketing.es

Revenue Management

MODALIDAD Y PRECIO:

- ✓ Lugar: sede de PIMEEF (Avda. España, 18-20. 1º. 07800 Eivissa).
- ✓ Fechas: Miércoles 21/03, de 9:00 a 13:30 y de 14:30 a 18:00
- ✓ Precio: 295€ por alumno; **250€** para miembros de PIMEEF o FEHIF. **Sin coste** al contratar cursos online 100% bonificables por valor igual o superior a 590€.
- ✓ Se recomienda **traer ordenador portátil con Excel**

INSCRIPCIONES:

EMPRESA:

PERSONA DE CONTACTO:

TELÉFONO: **E-MAIL:**

PARTICIPANTE 1:

NOMBRE Y APELLIDOS:

CARGO: **NIF:**

TELÉFONO: **E-MAIL:**

PARTICIPANTE 2:

NOMBRE Y APELLIDOS:

CARGO: **NIF:**

TELÉFONO: **E-MAIL:**

PARTICIPANTE 3:

NOMBRE Y APELLIDOS:

CARGO: **NIF:**

TELÉFONO: **E-MAIL:**