

Amplía tu currículum

Actualiza conocimientos

Mejora tu técnica y habilidades

Obtén reconocimiento profesional

CRR Marketing Telf. 971 193 043 info@crrmarketing.es

E-commerce hotelero

E-COMMERCE HOTELERO Y VENTAS DIRECTAS

DESCRIPCIÓN:

En este curso le permitirá saber cómo sacarle más partido a la comercialización online y las estrategias de éxito para vender más en su web. También le proporcionara una visión completa de la distribución online, funcionamiento de metabuscadores y claves para que su web mejore el posicionamiento y conversiones de venta.

DESTINATARIOS:

Revenue Managers, E-commerce, Jefes de Recepción, Jefes de reservas, Jefes de ventas, D.Comercial, Dirección y profesionales relacionados con ello.

CONTENIDOS:

- 1. Distribución online: evolución mapa actual y futuro.
- 2. Metabuscadores (kayak, trivago, tripadvisor,...): funcionamiento, motores para vender ahí directamente
- 3. Motores y herramientas para controlar disparidades de OTAS
- 4. La web del hotel: factores clave para que venda, estructura, herramientas y estrategias.
- 5. Marketing online:
 - a. Principales informes de Google Analytics
 - b. Campañas de e-mail marketing
 - c. Posicionamiento en Google de nuestra web SEO
 - d. Campañas de Adwords

OBJETIVOS:

- ✓ Dar una visión general de la distribución online
- ✓ Conocer el funcionamiento de los metabuscadores
- ✓ Descubrir nuevas herramientas y estrategias para mejorar las conversiones de venta en nuestra web
- ✓ Conocer las principales áreas del marketing online adaptado al mundo hotelero.



Amplía tu currículum Actualiza conocimientos Mejora tu técnica y habilidades Obtén reconocimiento profesional

CRR Marketing Telf. 971 193 043 info@crrmarketing.es

E-commerce hotelero

MODALIDAD Y PRECIO:

- ✓ Lugar: sede de PIMEEF (Avda. España, 18-20. 1º. 07800 Eivissa).
- ✓ Fechas: Jueves 22/03, de 9:00 a 13:30 y de 14:30 a 18:00
- ✓ Precio: 295€ por alumno; 250€ para miembros de PIMEEF o FEHIF. Sin coste al contratar cursos online 100% bonificables por valor igual o superior a 590€.
- ✓ Se recomienda traer ordenador portátil con Excel

PONENTES:

INSCRIPCIONES:

✓ José Navarro. Experto en Revenue Management y Dirección Hotelera con amplia experiencia en empresas como Barcelo, Riu y Melia Hotels International. Desde 2009 gestiona el Revenue Management de varios hoteles de Beezhotels y ha impartido formación para varias cadenas hoteleras, hoteles independientes y universidades de Baleares, Cataluña y Valencia.

#